

Wywiad z Prezesem Novatek Polska - Dariuszem Bratoniem.

Artykuł ukazał się we wrześniu 2011 roku na łamach portalu www.forsal.pl

Co Pan sądzi o sytuacji na polskim rynku gazu LPG?

Pomimo obserwowanej w ostatnich kilku latach lekkiej tendencji spadkowej rynek gazu płynnego LPG pozostaje na stabilnym, wysokim poziomie. Trzeba pamiętać, że Polska wciąż jest w światowej czołówce konsumentów autogazu, a utrzymujące się w 2011 roku wysokie ceny benzyny powodują, że konsumpcja autogazu nie powinna ulec zmianie. Niestety, jak zawsze w przypadku tak dużych różnic, pojawia się pokusa zwiększenia podatków dla preferencyjnie w tej kwestii traktowanego LPG. W ostatnim czasie dużo słyzy się o nowych planach UE w zakresie uzależnienia wysokości podatku od wartości energetycznej i emisji CO₂, co może skutkować wzrostem stawki akcyzy z obecnych 125 euro/t do 500 euro/t. Jest to już drugie podejście UE do wprowadzenia minimalnej stawki podatku od emisji CO₂, lecz miejmy nadzieję, że tak jak za pierwszym razem, tak i teraz nie uzyska wymaganego poparcia wśród krajów członkowskich.

Skupiając się jednak bardziej na sytuacji LPG w Polsce można odnieść wrażenie, że na tym rynku powoli zaczyna się proces konsolidacji, o której mówiło się już przecież kilka lat temu. Na pewno godne podkreślenia są zmiany własnościowe, takie jak zakup przez amerykańskiego potentata UGI (Amerigas) spółek Progaz Eurogaz i Shell Gas. To pokazuje, że polski rynek gazu płynnego ma przed sobą ciekawe perspektywy. Również Novatek Polska, którego mam zaszczyt reprezentować, na pewno jeszcze nie powiedział ostatniego słowa. Miejmy nadzieję, że najbliższe lata będą sprzyjały producentom gazu w realizacji swoich strategii, które wydają się oczywiste – być jak najbliższej klienta.

Jaka jest historia firmy Novatek w Polsce?

Novatek jest obecny na polskim rynku już od 2005 roku, kiedy to zrealizował pierwsze dostawy gazu płynnego na bazie notowań DAF. W późniejszych latach rozwój spółki był tak dynamiczny, że w 2009 roku byliśmy już największym na polskim rynku dostawcą gazu LPG z importu. Wtedy jednak Novatek sprzedawał swój produkt za pośrednictwem biura tradingowego Runitek w Szwajcarii i nie do końca przez wszystkich był kojarzony ze swoją nazwą. Novatek Polska powstał we wrześniu 2009 r., a pierwszą sprzedaż wewnątrz kraju (na bazie notowań FCA) rozpoczęliśmy w styczniu 2010 r., tuż po otrzymaniu koncesji na handel paliwami płynnymi. Głównym celem tej strategii było umocnienie naszej pozycji na rynku, który od lat należy do konsumenta. Nie chcieliśmy jednak sprzedawać tylko poprzez pośredników. Naszym celem było zbliżenie się do klienta i budowa rozpoznawalnej, godnej zaufania marki.

Czym wyróżnia się produkt Novatek od innych, dostępnych na rynku polskim?



Novatek jest drugim co do wielkości producentem gazu po Gazpromie i największą na rosyjskim rynku firmą prywatną. Posiada dostęp do jednych z najbogatszych na świecie złóż gazu ziemnego, w których znajdują się również ogromne ilości gazu płynnego. Nasz gaz nie jest więc efektem przetwarzania ropy naftowej, ale jest bezpośrednio wydobywany z naturalnych złóż, dzięki czemu wyróżnia go niepowtarzalna jakość i wysoka stabilność. Nie zależy też bezpośrednio od cen, czy jakości surowca, jak w przypadku LPG uzyskanego w procesie rafinacji.

Jak gaz trafia do Polski i jak jest dystrybuowany?



Gaz jest bezpośrednio dostarczany do Polski transportem kolejowym przy wykorzystaniu ponad 3000 własnych wagonów dedykowanych tylko do transportu Novatek LPG. Dystrybucja i magazynowanie odbywa się w obiegu zamkniętym zapewniając wszystkim klientom oryginalne pochodzenie gazu. Posiadamy odpowiednią infrastrukturę magazynową i logistyczną przygotowaną do realizacji dostaw gazu do klientów biznesowych i indywidualnych w całym kraju.

Co sądzi Pan o potencjale rynku instalacji zbiornikowych LPG?

Moim zdaniem ten segment rynku nadal będzie się dynamicznie rozwijał, a to głównie dlatego, że instalacje zbiornikowe to wygodne, a zarazem ekologiczne rozwiązanie, które jest wykorzystywane wszędzie tam, gdzie nie dociera gaz ziemny lub jego jakość nie odpowiada wymaganiom technologicznym. W takich przypadkach niezastąpiony okazuje się gaz płynny jako niezależne, wydajne i wszechstronne źródło zasilania. Sami obserwujemy coraz większe zainteresowanie oferowanymi instalacjami, zarówno wśród klientów biznesowych jak i indywidualnych, którzy poszukują ekonomicznych, a zarazem wolnych od zanieczyszczeń źródeł energii.



Wybierając nasze rozwiązania klienci mają zapewnione kompleksowe wykonanie instalacji oraz ciągłość dostaw najwyższej jakości naturalnego gazu LPG w cenach producenta.

Jakie są dalsze plany spółki Novatek?

Novatek jest bardzo dynamicznie rozwijającą się firmą – jego notowania na giełdzie londyńskiej ciągle rosną. Chcielibyśmy w pełni zaspokajać potrzeby naszych klientów, docierając do jak największej ich rzeszy. Tak jak wspominałem wcześniej, niewykluczone, że Novatek Polska będzie w zgodzie z tą strategią rozwijał się na polskim rynku, zarówno w sposób organiczny, jak i poprzez udane inwestycje.